

- COMMUNIQUE - Juillet 2013

Marketing services : Une 3^{ème} acquisition pour ADHRENA

ADHRENA, spécialisée dans l'externalisation commerciale (CA : 20 M€ en 2013) a acquis l'activité d'animation commerciale et de gestion de forces de ventes de SELLING ATTITUDE

ADHRENA a été créée au début des années 2000 par Jean-Luc et Isabelle Spitale, issus du monde du marketing et du commerce de produits de grande consommation. La société s'est dès l'origine spécialisée dans le conseil en organisation commerciale, le recrutement et la formation de commerciaux.

Forte de cette expérience et en réponse aux besoins du marché, ADHRENA développe dès 2005 une activité de **gestion de forces de ventes permanentes** pour le compte des marques dans le circuit de la grande distribution alimentaire.

Avec l'aide de LINKERS, en octobre 2012 puis en mars 2013, ADHRENA accélère son développement amorcé en 2012 dans l'activité **d'animation commerciale en acquérant successivement l'activité d'AXIOME France** (vente de matériels et services de téléphonie en magasins) **et celle d'ACTA EVENT** (produits agro-alimentaires, en grande distribution principalement).

ADHRENA poursuit un rapide essor tant dans la gestion de forces de ventes que dans l'activité plus récente d'animation commerciale : son chiffre d'affaires dépassera 20M€ sur l'exercice 2013.

Cette 3^{ème} acquisition permet à ADHRENA de dynamiser mieux encore son développement dans l'animation commerciale en magasins et la gestion de forces de ventes

SELLING ATTITUDE est une activité d'animation commerciale et de gestion de forces de ventes supplétives opérant pour des marques dans des secteurs diversifiés : câble, produits alimentaires, énergie, téléphonie, animaleries,

produits d'entretien... Son chiffre d'affaires devrait dépasser 2,5M€ cette année.

Par cette acquisition, ADHRENA conforte sa division animation commerciale en diversifiant les secteurs servis et accroît sa taille sur ce marché très évolutif. ADHRENA devrait réaliser un chiffre d'affaires annuel supérieur à 20M€ en 2014.

L'investisseur PALUEL MARMONT CAPITAL (Xavier Poppe et François-Xavier Deren) accompagne l'entreprise dans son projet de développement.

LINKERS, conseil de l'Acquéreur

LINKERS a accompagné ADHRENA pour la troisième fois, dans sa stratégie de croissance externe.

Conseils Acquéreur :

financier : LINKERS (Philippe Laurent)

juridique : Cleach & Associés (Jean-Christophe Cleach, Cyrille Decavele)

Conseils Cédant :

financier : Financière Equitor (Michel Behar)

LINKERS met l'expérience de ses consultants au service de ses clients, des entreprises de tous secteurs, dans les domaines suivants :

- **Conseil en Ingénierie Financière** : évaluations (LINK Value ®) de type fairness opinion, montages MBO, MBI, OBO etc.
- **Conseil en Fusions - Acquisitions** : mandats de cessions, d'acquisitions, restructurations, etc.
- **Levées de Fonds** : recherche de financements externes, pactes d'actionnaires, protocoles, etc.
- **Formations pour dirigeants** : CEGOS, LES ECHOS Formation...