

## - COMMUNIQUE -

Mai 2007

---

### Equipement Automobile : CEMM THOME rachète SYNERGIE PLASTIC

---

**CEMM THOME, 50 M€ de CA,  
une entreprise familiale spécialisée dans  
l'éclairage automobile...**

Historiquement spécialisée dans la fabrication de faisceaux électriques et connecteurs pour les phares et feux arrière d'automobiles (88% du CA en 2006), CEMM THOME poursuit son développement avec l'acquisition de SYNERGIE PLASTIC, l'un de ses fournisseurs de moules et pièces plastiques injectées, implanté dans la « Plastic Vallée », qui réalise 14 M€ de CA avec un effectif de 100 personnes. Fort de cette intégration et d'une croissance soutenue en zone ALENA, le groupe prévoit 50 M€ de chiffre d'affaires en 2007 avec 1000 salariés et des usines en France, Slovaquie, République tchèque, au Mexique, dorénavant en Roumanie (via une filiale de Synergie Plastic), et dès 2008 en Chine.

**... qui s'est diversifiée sur les marchés hors  
automobile**

Depuis 3 ans, l'entreprise s'est orientée vers d'autres marchés porteurs d'avenir. Elle a ainsi procédé en 2003 à une petite croissance externe lui permettant de prendre pied dans l'éclairage architectural, en s'appuyant sur la technologie des diodes électroluminescentes à faible consommation d'énergie (LED). Cette 1<sup>ère</sup> acquisition a servi de base à une nouvelle croissance externe en 2006 dans la fibre optique, permettant au groupe de se renforcer sur ce marché tout en diminuant son exposition aux tendances du marché automobile.

Précisons que CEMM THOME est une entreprise qui a ouvert son capital en 2000, à des partenaires financiers : ALLIANCE Entreprendre (groupe Caisse des Dépôts), ESFIN et IDPC.

**LINKERS,  
conseil de l'acquéreur pour la 3<sup>ème</sup> fois**

LINKERS est certes spécialisé dans le conseil vendeur, mais peut parfois mener à bien d'autres missions pour le compte de PME familiales : levée de fonds, identification et négociation de cibles d'acquisition...

Ce fut ainsi le cas avec le groupe CEMM THOME, conseillé lors de son ouverture du capital à des investisseurs minoritaires en 2000, puis sur ses 2 dernières opérations de croissance externe.

**Conseil Acquéreur :**

*financier* : LINKERS (Philippe Delecourt, Sidney Serval)

**Conseil Vendeur :**

*juridique* : Cabinet Guillot Louvet

LINKERS met l'expérience de ses 10 consultants au service de ses clients, généralement des entreprises de 10 à 200 millions d'euros de CA de tous secteurs, dans les domaines suivants :

- Conseil en ingénierie financière : évaluations de type fairness opinion, montages LBO, OBO, MBI, BIMBO etc.
- Conseil en fusions acquisitions : mandats de cessions, d'acquisitions, restructurations, etc.
- Levées de fonds : recherche de financements externes, pactes d'actionnaires, protocoles, etc.
- Séminaires de formations pour dirigeants.