

## - COMMUNIQUE - Octobre 2009

---

### Services à la personne / soutien scolaire Cession de KEEPSCHOOL à CLC - NACEL

---

***KeepSchool, 5 M€ de volume d'affaires,  
l'un des leaders du soutien scolaire en France !***

Créée en 2000 par Nicolas Vauvillier à sa sortie d'HEC avec le soutien d'Antoine Bello, un Business Angel (également fondateur d'Ubiquis), KeepSchool figure parmi les leaders du soutien scolaire et des cours particuliers à domicile en France.

Principales raisons de son succès : la mise en place d'un site internet efficace, le recrutement d'enseignants de qualité et un back office complètement automatisé et performant. Son site web est aujourd'hui le plus fréquenté pour le soutien scolaire grâce à un contenu pédagogique très riche et régulièrement renouvelé.

KeepSchool a poursuivi son expansion à l'étranger, en commençant par l'Allemagne où elle a créé une filiale.

#### ***Un secteur en phase de consolidation....***

L'activité de soutien scolaire s'est fortement développée ces 10 dernières années, probablement favorisée par des mesures fiscales avantageuses pour les familles mais aussi par l'angoisse parentale vis-à-vis de l'évolution du système scolaire. Quelques gros acteurs se partagent ainsi le marché avec KeepSchool, tels Acadomia, Complétude, Cours Legendre, mais il reste encore de nombreuses petites structures. Parvenu à un stade de relative maturité, le soutien scolaire semble rentré dans une vague de consolidation.

***... une raison qui a motivé la cession au leader français, CLC – NACEL, 70 M€ de CA***

Dans ce contexte les actionnaires de KeepSchool ont souhaité anticiper une cession à un groupe complémentaire dans le domaine pédagogique, cela afin d'accélérer le développement de l'entreprise. Le groupe rodézien Club Langues et

Civilisations (CLC) est, avec sa filiale NACEL, le leader français du séjour linguistique à l'étranger. Egalement présent aux USA, en Corée, en Chine et en Pologne dans le domaine des écoles privées préparant l'entrée dans les universités américaines, le groupe réalise près de 70 M€ de chiffre d'affaires. Le rachat de KeepSchool lui apporte une **bonne diversification des services qu'il peut offrir à sa clientèle de familles.**

#### ***LINKERS, conseil des vendeurs***

LINKERS a conseillé les dirigeants de Keepschool durant tout le process de cession, depuis la recherche puis la sélection de l'acquéreur jusqu'à l'organisation du closing.

#### ***Conseils Vendeur :***

***Financier :*** Linkers (Philippe Laurent, Jérôme Luis) ;

***Juridique :*** Debevoise & Plimpton (Jean-Christophe Beaury, Dan Taïeb)

#### ***Conseils Acquéreur :***

***Audit :*** Frédéric Mangione (Cabinet FM)

***Juridique :*** Patrick Gillon (Fidal)

LINKERS met l'expérience de ses 11 consultants au service de ses clients, généralement des entreprises de 10 à 100 millions d'euros de CA de tous secteurs, dans les domaines suivants :

- **Conseil en ingénierie financière :** évaluations (Link Value ®) de type fairness opinion, montages LBO, OBO, BIMBO etc.
- **Conseil en fusions acquisitions :** mandats de cessions, d'acquisitions, restructurations, ect.
- **Levées de fonds :** recherche de financements externes, pactes d'actionnaires, protocoles, etc.
- **Formations pour dirigeants :** Cegos, PwC Global Learning.