

- COMMUNIQUE - Janvier 2010

Conseil en stratégie TIC : Cession en MBO de FONTAINE Consultants

***FONTAINE Consultants, 4 M€ de CA,
acteur reconnu du Conseil en Technologies de
l'Information et de la Communication***

FONTAINE Consultants a été créé en 2000 par Bruno Fontaine, ancien DSI de TOTAL ELF puis de THALES, fondateur avec Jacques Stern de SYCOMORE cédé à IBM, et fondateur d'INET6 cédé à OpenTrust avec l'assistance de LINKERS (2005).

FONTAINE Consultants est devenu en quelques années la référence en matière de conseil en stratégie TIC des grands groupes et organismes publics, en quelque sorte le « BCG » des systèmes d'information en France.

L'entreprise est positionnée sur 2 marchés :

- définition de la stratégie IT et alignement avec les métiers : par exemple, stratégie IT pour le mass market de France Telecom, schéma directeur de la distribution France Europe pour la SNCF, architecture cible du SI R&D pour PSA... ;
- accompagnement du management de grands projets de SI dans le cadre de contrats pluriannuels : par exemple, projet Cyclade pour EDF etc.

Fort d'une équipe d'une trentaine de consultants à fin 2009 et de très nombreuses références auprès des grands comptes, FONTAINE Consultants est en forte croissance (+25% par an depuis 2002) et dégage une très belle rentabilité.

***Une opération de cession aux cadres emmenés
par David Gelrubin qui prend la majorité du
capital pour assurer le développement***

Bruno Fontaine a souhaité faire valoir ses droits à la retraite tout en demeurant aux côtés de son

équipe et l'appuyer dans son développement. L'équipe nourrit l'ambition de faire de FONTAINE Consultants le leader en France du Conseil stratégique dans les TIC.

Bruno Fontaine a participé au montage par la souscription d'une obligation convertible. L'augmentation de capital réservée à David Gelrubin et à ses associés a pu être complétée par une dette bancaire souscrite auprès de la BRED et de Caisse d'Epargne IdF.

LINKERS, conseil de l'opération

LINKERS a accompagné le projet de transmission en conseillant Bruno Fontaine et son équipe depuis la genèse du projet jusqu'à son closing.

Conseils du vendeur :

financier : LINKERS (Philippe Laurent) ;

juridique : HPML (Velin Valev)

LINKERS met l'expérience de ses 11 consultants au service de ses clients, généralement des entreprises de 10 à 100 millions d'euros de CA de tous secteurs, dans les domaines suivants :

- **Conseil en ingénierie financière** : évaluations (Link Value ®) de type fairness opinion, montages MBO, MBI, OBO, BIMBO etc.
- **Conseil en fusions & acquisitions** : mandats de cession, d'acquisition, restructurations, etc.
- **Levées de fonds** : recherche de financements externes, pactes d'actionnaires, protocoles, etc.
- **Formations pour dirigeants** : Cegos, PwC Global Learning, Les Echos Formation.